

La publicité est un message visant à promouvoir une idée ou un service spécifique, ce qui nous amène à poser la question suivante : Comment la publicité séduit-elle le consommateur ?

Le Producteur ou le Vendeur joue suivante dans le cadre de facteurs culturels, sociaux ou psychologiques... et pour maîtriser l'art de convaincre le consommateur à la lumière de ces facteurs, il s'appuie sur deux éléments fondamentaux :

- Person en général ; la musique qui est un impacte sur les ressentis, sentiments, et associations du destinataire à fin de l'inciter à acheter.
- Des images et des vidéos claires et de haute qualité jouent également un rôle essentiel pour accroître la confiance des consommateurs dans le produit.

En conclusion, la publicité est un élément efficace pour promouvoir les produits et accroître la demande, et c'est ce qui pousse les institutions économiques à travailler au développement de ces publicités.